

OFFRE DE STAGE !

ASSISTANT(E) DÉVELOPPEMENT DES VENTES

A partir du 03 Sept. 2019 – Durée du stage : 4 à 6 mois

Montréal, CANADA

LE GROUPE SALVEO en sa qualité de fabricant de croissance pour les entreprises au niveau international, filiale du Groupe ADIT, leader européen de l'intelligence économique et de la diplomatie d'affaires, cible des entreprises désireuses de créer ou de développer leur courant d'affaires à l'étranger. Il intervient dans 50 pays dans le monde, dont l'Asie, les Amériques du nord et latine, le Moyen Orient, la CEI, l'Afrique, l'Océanie.

Dans un contexte de croissance continue depuis plusieurs années et dans le cadre de son ambitieux plan de développement 2020, le Groupe SALVEO offre une expérience de stage en entreprise; vous serez basé(e) en nos bureaux de Montréal et suivrez une formation initiale sur notre métier, notre langage.

MISSIONS

Basé(e) à Montréal et en collaboration avec l'équipe locale, le/la stagiaire participera au développement des activités de démarchage et vente, auprès de cibles françaises désireuses de s'implanter au Canada et auprès d'entreprises canadiennes désireuses de s'implanter à l'international.

Le panel de missions comprend :

- Participation à l'identification des entreprises fortement internationalisées correspondant au type de clientèle du Groupe SALVEO.
- Participation au démarchage et à la qualification des projets internationaux des entreprises.
- Participation à l'organisation de rendez-vous pour les représentants des ventes de l'équipe.
- Support à la rédaction des compte-rendu et participation aux réflexions sur les Offres de services à suivre.
- Fournir au département Communication du Groupe des informations et actualités sur les opportunités du marché Nord-Américain.
- Identification des évènements de réseautage pertinents à Montréal.
- Invitation à la suggestion de nouveaux outils, méthodes ou améliorations.
- Participation à l'amélioration de la vie du bureau et du centre d'affaires.

PROFIL & COMPETENCES RECHERCHEES

- Étudiant en Bac - domaine gestion, vente ou international.
- Intérêt pour le commerce international et la vente.
- Bilinguisme français et l'anglais (oral/écrit) impératif. L'espagnol est un atout.
- Qualités : entregent, esprit analytique et synthétique, bonnes capacités rédactionnelles.

CONDITIONS

- ❖ Basé à nos bureaux de Montréal.
- ❖ Stage de 35h / semaine
- ❖ Indemnité forfaitaire mensuelle.
- ❖ Etre citoyen canadien / résident permanent ou détenir un permis de travail valide au Canada. Un plus.

Vous pouvez faire parvenir votre candidature (CV et LM) à a.loriston@salveo.fr en indiquant bien dans l'objet de votre mail :

SALVEO – Candidature Stage 2019 – Prénom NOM