

## OFFRE D'EMPLOI !

### INTERNATIONAL BUSINESS PROJECT MANAGER

#### PRÉSENTATION DU GROUPE SALVEO

Filiale du Groupe ADIT (+ 45 M Euros CA et 250 personnes), le Groupe SALVEO est leader français de l'appui au développement, représentation et implantation à l'international. Nous poursuivons activement notre développement avec la vocation d'apporter aux PME, ETI et grandes entreprises une offre solide et complète en matière de couverture pays et de services très opérationnels et de terrain : prospection, conseil, développement commercial, solutions RH internationales, implantation...

Le Groupe SALVEO est désormais implanté et actif dans plus de 50 pays au travers de nos filiales et bureaux affiliés notamment : France, Tunisie, Ukraine, Kazakhstan, Inde, Chine, Japon, Australie, Maroc, Algérie, Côte d'Ivoire, Emirats Arabes Unis, Irak, Canada, USA, Mexique, Brésil...

Afin de poursuivre son développement et de maintenir le cap de ses ambitions, le Groupe SALVEO propose un CDD avec perspectives CDI : International Business Project Manager

#### LIVRABLES

- Pour notre client, le Gouvernement de la communauté de Valencia (Espagne), identifier qualifier et organiser les opportunités de développement de business en France pour des entreprises espagnoles de la Région de valence.
- Pour nos clients, le Gouvernement de l'état du Tennessee (USA) et la municipalité de Haining (CH), nous sommes chargés d'identifier qualifier et accompagner les projets d'implantation d'entreprises espagnoles et françaises au Tennessee et à Haining dans le but de créer des emplois

#### MISSIONS

- Identification et qualification des cibles (selon profil de partenaire défini avec le client espagnol)
- Prospection téléphonique et terrain avec les partenaires potentiels pour valider leur intérêt
- Travail d'analyse et recommandations sur la stratégie à adopter sur le marché français
- Réalisation de cartographies et études du marché français en espagnol et sur le marché nord-américain et chinois en français, espagnol et anglais
- Accompagnement (si nécessaire) des clients lors de leurs déplacements en France et en Espagne
- Echanges réguliers avec les clients sur le lancement de l'action et son suivi
- Travail d'analyse et recommandations sur la stratégie à adopter sur le marché nord-américain et chinois
- Accompagnement (si nécessaire) des clients institutionnels lors de leurs déplacements en France.

## **MUST HAVE**

- Anglais et/ou Espagnol/Chinois excellent niveau voire bilingue indispensable
- Qualités : fibre commerciale, proactif, dynamique, tenace, forte capacité de travail et souci du résultat, sérieux, à l'écoute, goût du travail en équipe, perspicace, sens de l'analyse et du détail
- Excellente présentation, très bon relationnel et fort sens du service
- Forte aisance pour s'exprimer à l'oral et à l'écrit en français, espagnol et/ou anglais
- Forte autonomie de travail
- Valeur de rigueur, de performance, de qualité et respect des engagements
- Maîtrise des outils informatiques de base : pack Office, Outlook, CRM...

## **NICE TO HAVE**

- Formation supérieure minimum Bac+2, Commerce International
- Première expérience à l'étranger (stage / échange)

**Type d'emploi :** CDD

**Dates de début :** ASAP

**Lieu :** Dans nos bureaux de Lyon (35 Cours de la Liberté, 69003 Lyon)

**Rémunération :** 26K€/an brut

Merci d'envoyer CV et lettre de motivation à [s.fribolle@salveo.fr](mailto:s.fribolle@salveo.fr) en précisant en objet du mail : **SALVEO – CDD Project Manager – Prénom NOM**