

Agriculture Agro équipement

Afrique





Vous souhaitez vous développer de manière efficace et structurée sur les marchés complexes d'Afrique, nécessitant :

- Une présence physique locale
- Une compétence avérée dans votre domaine d'activité,
- Un réseau et des introductions dans les milieux décisionnaires des secteurs Agriculture et Équipement Agricole.

Multiplier les déplacements de votre Directeur de zone ne vous suffit plus pour :

- Détecter de nouveaux débouchés commerciaux
- Récupérer les appels d'offres
- Conforter vos positions acquises,
- Gérer vos chantiers, vos fournisseurs, vos sous-traitants.
- Accélérer l'obtention de vos autorisations et permis

Vous voulez vous montrer :

- « Locaux » face à vos clients,
- Prédominants face à vos concurrents,
- Solides face à vos fournisseurs locaux.

Une Business Developer expérimentée

Située en Afrique dans les secteurs :

- Agriculture
- Agro équipement

Support équipe ADV dans nos plateformes en :

Algérie, Maroc, Sénégal, Côte d'Ivoire, Nigéria, Kenya, Afrique du Sud...

Notre Collaboratrice :

A généré plusieurs Million d'euros de CA en Afrique, pour le compte d'acteurs mondiaux dans le domaine de :

- L'équipement pour la construction.
- L'équipement pour la protection individuelle.

Elle sera basée localement et réalisera pour votre compte des AR réguliers à votre siège.

L'organisation que nous proposons avec une véritable présence terrain vous permet d'être au près du marché.

Encadrement commercial Afrique :

- Suivi de l'activité de votre Business Developer local.
- Support en matière de collecte d'informations clefs.
- Veille réglementaire et concurrentielle.
- Structure de vos bases clients / donneurs d'ordres.
- Suivi des propositions commerciales, ...



Vos Bénéfices

- Vous développez concrètement vos ventes et chiffre d'affaires en Afrique
- Vous réduisez vos coûts fixes grâce à la mutualisation de votre Sales Force locale
- Vous bénéficiez d'une solution

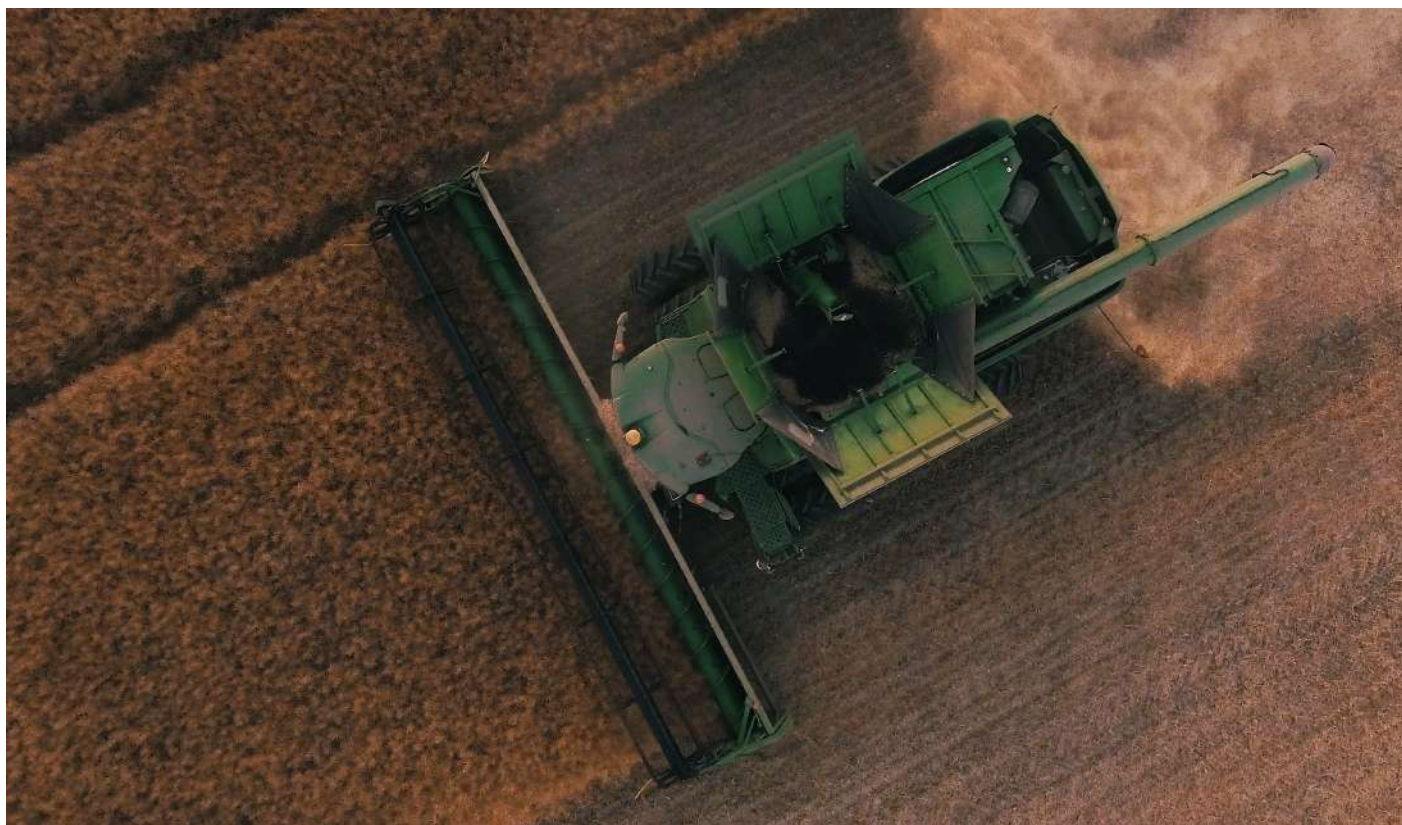
Budget packagé : à partir de 2.900 € HT / mois * (hors frais de déplacements locaux votre Business Developer dédiée).

Estimation budget pour 4 entreprises.

Engagement de base : 12 mois, renouvelable / ajustable en fonction de la progression de votre CA sur la Zone Afrique.

Ce FORFAIT mensuel comprend :

- La rémunération brute chargée de votre Business Developer dédiée et mutualisée
- La rémunération de nos services : mise à disposition équipe support ADV, mise à disposition de nos bureaux et plateformes équipées.
- Le paiement et la gestion des frais professionnels de votre Business Developer dédiée et mutualisée.



Fabienne Verte | f.verte@salveo.fr

+33 6 07 99 42 43

www.salveo.international